

■ EFFICIENCE ■

■ INNOVATION ■

■ PROXIMITÉ ■



mci.immo
mon conseiller immobilier

**L'immobilier innovant
à votre portée**

ACHAT - VENTE - IMMOBILIER D'ENTREPRISE
NEUF ET DÉFISCALISATION - CONSEIL EN INVESTISSEMENT
IMMOBILIER À L'INTERNATIONAL (EUROPE, USA, ILE MAURICE, ASIE)



Il est temps de travailler autrement !

mci.immo est née de la rencontre de trois experts issus des métiers de la transaction et de la gestion immobilière, de la défiscalisation et de l'hébergement entrepreneurial. Quotidiennement à l'écoute des besoins en formation et en accompagnement des conseillers en immobilier, **mci.immo** préfigure l'immobilier de demain en mettant à disposition de ses actionnaires un statut et des outils efficaces à la pointe des dernières technologies et d'Internet.

Qui sommes-nous ?



Ancien directeur multi-sites de Century 21, dernièrement directeur du pôle transaction d'un important groupe réunionnais, **Nelson Cheles** a une expérience professionnelle de plus de 15 ans dans un univers exigeant et a géré des équipes commerciales et administratives dans un secteur où la ténacité, la rigueur et le sens des relations humaines sont des qualités essentielles à la réussite et aux performances commerciales.



Conseiller aguerri depuis 7 ans, et ancien consultant sénior en recrutement au sein du cabinet anglais Hays, **François Blin** est spécialisé dans l'optimisation fiscale en immobilier neuf. Développeur, homme de réseau et appréciant le contact des opérationnels, ce spécialiste de l'approche commerciale des services a réalisé ses études de commerce à Lyon avant d'évoluer à Paris puis à l'international.



Indépendant dans l'âme, diplômé de l'École Supérieure de Commerce de Montpellier, anciennement agent commercial pour SeLogger.com et responsable de la formation commerciale chez GE Money Bank, **Olivier Sallat**, a un parcours confirmé, de 15 ans, dans le domaine du conseil, de la vente et de la formation et est gérant de Proportage, créée début 2013, spécialisée dans le portage de négociateurs immobiliers.

mci.immo est basée aujourd'hui à Bordeaux et à l'île de la Réunion.

Nos valeurs

Notre Concept repose sur un ensemble de valeurs plus que jamais nécessaires pour répondre aux attentes et aux enjeux du marché. Ces valeurs constituent le socle de nos trois ambitions : **la confiance de nos clients, l'excellence de nos conseillers immobilier indépendants et l'innovation.**

Notre politique est de veiller à ce que nos activités soient conduites conformément à des standards élevés d'honnêteté, d'intégrité, d'exigence professionnelle et de respect.

Six valeurs partagées définissent les bases de notre culture d'entreprise :

■ L'ÉTHIQUE PROFESSIONNELLE ET L'INTÉGRITÉ ■

La pérennité de notre entreprise résulte largement de la rigueur et du professionnalisme que nous démontrons dans l'exercice de notre métier. En particulier, nous exigeons de nos collaborateurs une intégrité et un respect rigoureux de la probité dans leur activité professionnelle ainsi qu'une indépendance en toutes circonstances.

■ L'ENGAGEMENT PROFESSIONNEL ■

L'engagement professionnel se caractérise par la mise en œuvre permanente au meilleur niveau possible des compétences et du savoir-faire acquis, et rend nécessaire leur actualisation. Il nécessite engagement personnel et disponibilité dans l'accomplissement des tâches qui sont confiées.

■ LA QUALITÉ ■

La qualité signifie pour nous l'atteinte des exigences définies dans tous les domaines. Nous nous imposons une amélioration permanente à travers un système de management de la Qualité certifié.

■ LA SATISFACTION DE NOS CLIENTS ■

La mise en place et le développement d'un partenariat durable avec nos clients constituent pour nous la clé d'une réussite commune. Nous nous engageons à établir et entretenir avec chacun de nos clients une relation de proximité.

Nous nous attachons à répondre aux souhaits de nos clients en offrant une qualité de services et des prestations fiables.

■ LA SOLIDARITÉ ET L'ESPRIT D'ÉQUIPE : UN PROJET D'ENTREPRISE COMMUN ■

La solidarité repose sur l'esprit de responsabilité de chacun dans son milieu professionnel pour écarter les attitudes individualistes et favoriser la valorisation du travail en équipe et des apports mutuels.

Notre but est de travailler ensemble dans un esprit de créativité et de respect mutuel afin d'atteindre des objectifs communs.

Nos 10 engagements

- ☑ **RESPECT DE LA LOI HOGUET**
déontologie, assurance RCP, carte professionnelle
- ☑ **LE MANDAT EST OBLIGATOIRE, UNE MISSION = UN MANDAT**
il formalise les engagements des parties
- ☑ **RESPECT DE LA CONFIDENTIALITÉ**
nous traiterons votre projet et garderons confidentielles vos données
- ☑ **DEVOIR DE CONSEIL**
intégrité et probité sont nos valeurs
- ☑ **RÉACTIVITÉ ET EFFICACITÉ**
tout au long de votre projet
- ☑ **SUIVI PERSONNALISÉ**
comptes-rendus, suivi en ligne, accompagnement
- ☑ **ÉCOUTER, COMPRENDRE ET CIBLER**
vos besoins pour répondre à vos attentes
- ☑ **INTERLOCUTEUR UNIQUE**
tout au long de votre projet
- ☑ **VOUS METTRE EN RELATION**
avec nos meilleurs partenaires
- ☑ **VOTRE SATISFACTION**
pour gagner et conserver votre confiance



Des experts à vos côtés

- PROFITEZ DES MEILLEURS SUPPORTS DE COMMUNICATION pour la commercialisation de vos biens immobiliers

SeLogger
-com

ParuVendu.fr

leboncoin.fr

et plus de 50 sites partenaires pour une visibilité maximum de nos annonces

- UN SUIVI PERSONNALISÉ et un accompagnement tout au long de votre projet

- NOS CONSEILLERS SONT DOTÉS DES MEILLEURS OUTILS pour accompagner vos projets





NOS PARTENAIRES À VOS CÔTÉS

www.mci.immo

info@mci.immo

Siège social & bureaux : Le Bouscat
81 boulevard Pierre-1^{er} - 33110 Bordeaux
Bureaux : Centre d'Affaires Cadjee
62 boulevard du Chaudron - 97490 Sainte-Clotilde
Tél. 05 31 60 05 05